

富山市新産業支援センター

販路開拓セミナー

定員**40**名

(申込受付順)

無料

～アポイントを獲得する！

展示会接客術講座～

富山県ものづく
り総合見本市
出展者必見！

3,000回以上の展示会出演経験から蓄積したノウハウ、教えます！

対象

中小企業者、創業者や起業家、インキュベーション入居者、起業家を目指す学生、経営に興味のある方、一般の方等

内容

- ▶アポイントを獲得する！展示会接客術
※集合型セミナー90分の例です。内容は変更になる場合があります。
- ・展示会を成功へ導く接客とは？
- ・自己チェック！接客レベル診断
- ・レッツチャレンジ！接客戦略を立ててみよう！

日時

2019.9.11 水
14:00～16:00

場所

富山市新産業支援センター 4 F 研修室

(富山大学五福キャンパス工学部敷地内)

※詳しくは裏面をご覧ください

講師

まるっと空気を掴むMC/展示会専門接客トレーナー
認知行動療法士

丸山 久美子 氏

ブース前に人だかりを作り商談に繋げるMCとして3,000回以上の展示会へ出演。経歴16年のフリーMCとして活動を続けつつ、2015年に講師活動を開始。2017年に初出版。ブース前に人だかりを作る方法/アポイントを獲得する接客のコツなど、展示会を成功させるための具体的なノウハウをレクチャー。出展前セミナーのみならず、個別戦略相談・展示会現場での出張レッスンも行う。また、展示会以外の接客・商談・プレゼンで役立つ、プロっぽい話し方講座も人気が高い。認知行動療法を取り入れた独創的なセミナー・指導は「楽しい！」と絶賛されほぼ100%がリピートに。

【主催】 国立大学法人富山大学、富山市新産業支援センター

【共催】 株式会社日本政策金融公庫 富山支店

【後援】 独立行政法人中小企業基盤整備機構北陸本部、公益財団法人富山県新世紀産業機構
富山県中小企業団体中央会、富山商工会議所

～販路開拓セミナー 参加申込書～

- ①E-Mail (sinsangyo-ut@swan.ocn.ne.jp) または
 ②FAX (076-411-7397) でお申し込みください。



下記に必要事項ご記入の上、お申し込みください

事業所名		代表者名	
住所			
参加者①	(ふりがな)	参加者②	(ふりがな)
参加者③	(ふりがな)	参加者④	(ふりがな)
TEL		FAX	
MAIL	@		

※当日の資料及び会場の準備の都合から事前に参加人数を把握するために提出していただくものです。
 ※募集人員を超えた場合のみ「受講不可」の連絡を致します。

お問い合わせ・申込先

富山市新産業支援センター

〒930-0871 富山市下野16番地 (富山大学五福キャンパス工学部敷地内)

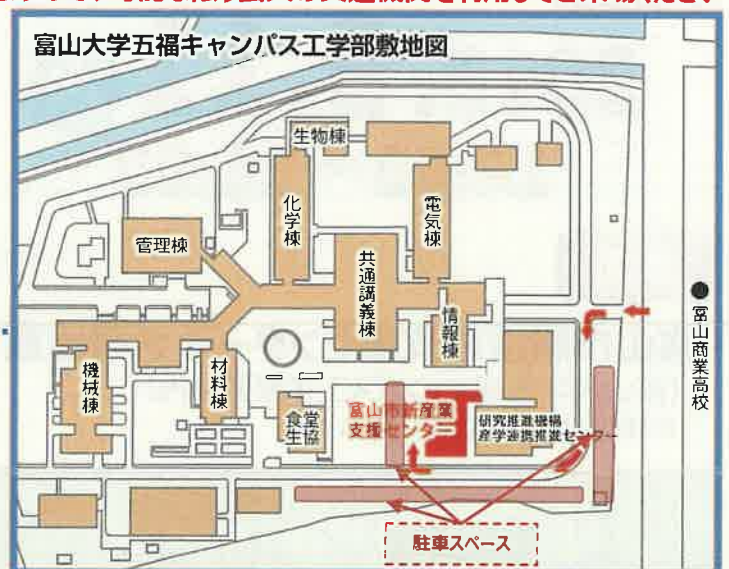
TEL: 076-411-6131 FAX: 076-411-7397

E-Mail: sinsangyo-ut@swan.ocn.ne.jp URL: <https://www.toyama-sinsangyo.jp>

ACCESS MAP

《ご協力をお願い》

駐車場の台数に限りがありますので、可能な限り公共の交通機関を利用してご来場ください



※富山駅より市内電車で大学前行乗車12分、新富山下車、徒歩15分