

# 第2期EC頭の磨き方集中講座受講者募集！！

## ～Eコマースの実践アイデアを豊かにする3ヶ月強化プログラム～

日頃、こんな事で悩んでいませんか？

- ・店舗運営のモチベーションを上げたい！
- ・店の強みってなんだろう、自分の強み、社員の強みって？
- ・もっと社内のメンバーを成長させたい！
- ・価格競争から抜け出したい！！

その悩みを解消  
するヒントが  
この講座にあり  
ます

講師：仲山 進也 氏（楽天大学学長）

仲山考材株式会社 代表取締役、楽天株式会社 楽天大学学長、横浜マリノス株式会社 ジャイアントキリングファシリテーター。北海道生まれ。慶應義塾大学法学部法律学科卒業。シャープ株式会社を経て、1999年に社員約20名の楽天株式会社へ移籍。初代ECコンサルタントであり、楽天市場の最古参スタッフ。2000年に「楽天大学」を設立、楽天市場出店者44,000社の成長パートナーとして活動中。2004年、Jリーグ「ヴィッセル神戸」の経営に参画。2007年に楽天で唯一のフェロー風正社員（兼業自由・勤怠自由の正社員）となり、2008年には仲山考材株式会社を設立、Eコマースの実践コミュニティ「次世代ECアイデアジャングル」を主宰している。2016年、Jリーグ「横浜F・マリノス」とプロ契約。



日程

定員：20名（※先着順）最少催行人数12名

	開催日時	開催場所	内容
1	H29.9.4（月） 11:00～18:00	呉羽ハイツ （富山市吉作4103-1）	ネットショップでの商売の基本1，2 「価格競争をしないで売り上げを伸ばす」
2	H29.9.5（火） 9:30～16:00		「弱みを克服するより強みを伸ばす」 ※合宿形式の講座です。
3	H29.9.25（月） 13:00～18:00	富山県民会館5階508号室 （富山市新総曲輪4-18）	ネットショップでの商売の基本3 「自分に合った価値の伝え方を知る」
4	H29.10.20（金） 13:00～18:00		ネットショップでの商売の基本4 「プロジェクトコマースで突き抜ける」
5	H29.11.10（金） 13:00～18:00	富山県民会館6階613号室 （富山市新総曲輪4-18）	ネットショップでの商売の基本5 「総まとめ」

参加費：47,000円（講座参加費30,000円、合宿参加費17,000円）

申し込み先・問い合わせ先：富山県eビジネス推進協議会（担当：渋谷）  
TEL：076-424-3686 MAIL：shibuya@chuokai-toyama.or.jp

FAX送付先：076-422-0835

平成 年 月 日

平成29年度EC頭の磨き方集中講座  
受講申込書

平成29年度EC頭の磨き方集中講座を受講します。

1. 受講者情報 ※必須記載事項	フリガナ 氏名： 年齢： 〒（ ）－（ ） 住所： 電話番号： 電話番号（携帯）： メールアドレス：
2. 所属企業名・役職 ※必須記載事項	企業名： 役職： URL：

(お問い合わせ)

富山県eビジネス推進協議会事務局

富山県中小企業団体中央会

流通・労働支援課 渋谷

〒930-0083

富山市総曲輪2-1-3

富山商工会議所ビル6階

TEL：076-424-3686

FAX：076-422-0835

MAIL：shibuya@chuokai-toyama.or.jp